



ACTUALITÉS LOIRE-ATLANTIQUE

ENTREPRISES

Le groupe ACIEO rachète la société CMBS

Le groupe ACIEO intègre le bois dans ses activités avec le rachat de la société CMBS.

La société morbihannaise CMBS, spécialisée dans la menuiserie et la charpente bois, est la 10^e entreprise à rejoindre le groupe Acieo, spécialiste de la construction métallique. Objectif de ce rapprochement : pour le groupe, augmenter sa force de frappe en matière d'offre mixte métal-bois ; pour CMBS, faire rayonner son savoir-faire au-delà de son marché. Cyril Millereau, directeur général de CMBS, fait le point sur l'appétit d'un groupe en train de devenir un acteur important du BTP en France.

Que représente cette dixième prise pour le groupe Acieo ? Deux éléments sont pour nous déterminants. Tout d'abord, la société CMBS est une société centenaire connue pour son savoir-faire et la qualité de ses prestations dans les domaines de la charpente bois, des murs à ossature bois et de la menuiserie intérieure bois, secteurs sur lesquels notre groupe était jusque-là peu présent faute d'une offre suffisamment structurée à proposer.

Avec CMBS dans ses rangs, Acieo est désormais en mesure de se positionner sur le marché mixte bois-métal, voie d'avenir s'il en est, à en juger par le nombre de sollicitations que nous recevons de Cabinets d'architecture. Ensuite, l'intégration des compétences est, chez CMBS, un principe qui fait sa réputation et sa force. L'entreprise « *tourne* » avec 50 équipes maison intervenant en binômes sur les chantiers. Le groupe Acieo, dont l'image de marque repose sur la proximité et la qualité de la relation client, ne peut que trouver avantage à faire correspondre l'approche philosophique des dirigeants de CMBS et la sienne. Combien ce rachat va-t-il rapporter au groupe Acieo ? En 2014, CMBS a réalisé un chiffre d'affaires de 13 M€ (50 % en charpente et ossature bois, 40 % en menuiserie intérieure, le reste en menuiserie extérieure) qui, de fait, va venir grossir celui du groupe Acieo. Mais, l'apport de CMBS va bien au-delà du chiffre d'affaires. En nous permettant de répondre à des macro-lots et de proposer à nos clients des variantes qualitatives qui cadrent avec leurs contraintes de coût, à terme, l'intégration de CMBS va permettre au groupe tout entier (et donc à chacune de ses filières,



Projet à Nantes - Noctuy

toutes complémentaires) de gagner des parts de marché. En particulier sur le terrain des logements collectifs, des bureaux et des ouvrages fonctionnels, CMBS étant connu et apprécié des professionnels de ces secteurs.

Ce rachat va-t-il avoir un coût pour les personnels de CMBS ? Lorsque le groupe Acieo s'adjoint les compétences d'une entreprise qui marche en la rachetant, ce n'est pas pour casser son élan économique, au contraire.

Pour Acieo, il s'agit à chaque fois de créer les conditions d'une communauté d'intérêts bien compris. Intégrer CMBS peut être considéré comme une nécessité si l'on se penche sur l'évolution des marchés et des techniques propres au BTP. Aujourd'hui, les promoteurs, les maîtres d'ouvrage, les maîtres d'œuvres ont l'obligation de mettre les bons matériaux aux bons endroits, afin que les constructions gagnent en résistance mécanique et en performances thermiques. En l'espèce, avec le mix métal-bois, l'expertise des collaborateurs de CMBS vient rencontrer celles des autres entreprises du groupe Acieo. Chacun va apprendre au contact de l'autre et la cohésion d'entreprise restera ce qu'elle a toujours été. Et en progressant, l'offre globale d'Acieo fera progresser ses clients.

10 entreprises en seulement 9 ans : Le groupe Acieo a-t-il fini sa croissance ? La croissance externe du groupe va marquer le pas, en effet. En revanche, atteindre une certaine taille critique représente un avantage en termes de recrutement. Avec dix entités performantes, le groupe est désormais à même d'offrir à des talents à potentiel des perspectives de carrière en son sein. Ne plus être considéré comme une PME mais comme une entité dont la diversité des activités est un atout pour qui veut évoluer vite. C'en est également un pour Acieo qui va rapidement en tirer profit d'un point de vue qualitatif. S'il est un service qui continuera de croître chez nous dans les mois à venir, c'est donc la DRH qui va s'employer plus que jamais à bien gérer l'humain.

www.acieo.fr